



دكتور شيب

THE BEGINNER'S GUIDE • CANTON FAIR

دليلك الكامل لمعرض كانتون فير

من التسجيل، للسفر، للتفاوض مع المصانع — دليل مبسط للى أول مرة
يستورد من الصين.

النسخة الكاملة — دورة أكتوبر ٢٠٢٦ • الدورة ١٤٠

المحتويات

00 قاموس المشتريات – المصطلحات قبل ما نبدأ

01 شنو كانتون فير؟ (باختصار)

02 متى تروح؟ اختر مرحلتك حسب اهتمامك

03 التسجيل خطوة بخطوة + الفيزا

04 الفنادق ومتى تحجز (مهم!)

05 كيف تفاوض المصانع صح

06 مصنع ولا شركة تجارية؟ كيف تفرّق

07 يوم توصل – قائمة سريعة

08 نمشي وياك – دور دكتور شيب

قبل ما تكمل

هذا الدليل مكتوب للي أول مرة يفكر يستورد من الصين. بسيط، مباشر، وكل معلومة فيه معها مثال واقعي. اقرأه بالترتيب، وارجع للقاموس (صفحة ٣) وقت ما تلقى مصطلح ما تعرفه.

قاموس المشتريات

هذي المصطلحات بتسمعها بكثرة مع المصانع. احفظها وبتفهم أي محادثة:

FOB تسليم ظهر السفينة

السعر شامل توصيل البضاعة لميناء الصين وتحميلها فقط.

MOQ الحد الأدنى للطلب

أقل كمية المصنع يقبل ينتجها لك. مثال: MOQ ١٠٠٠ حبة.

OEM / ODM تصنيع بعلامتك

OEM: منتجهم بعلامتك. ODM: تصميمهم وتصنيعهم بعلامتك.

EXW تسليم أرض المصنع

السعر عند باب المصنع فقط — كل النقل عليك أنت.

经营范围 نطاق النشاط

مكتوب بالسجل. لازم يذكر «تصنيع/إنتاج» عشان يكون مصنع.

营业执照 السجل التجاري

الترخيص الرسمي للشركة الصينية — أهم ورقة تطلبها.

贸易 / TRADER شركة تجارية (وسيط)

يشترى من المصنع ويبيعك — طبقة زيادة بالسعر.

FACTORY / 工厂 مصنع

اللي عنده خط إنتاج فعلي ويصنّع بنفسه.

TRIAL ORDER طلب تجريبي

كمية صغيرة أول مرة لتختبر الجودة والتعامل.

SAMPLE عيّنة

نموذج تجربّه قبل ما تطلب كمية كبيرة.

FCL / LCL حاوية كاملة / مشتركة

FCL: حاويتك لحالك. LCL: تشارك حاوية مع غيرك.

LEAD TIME مدة التنفيذ

كم يوم من تأكيد الطلب لين تجهز البضاعة.

T/T • ESCROW حوالة / ضمان دفع

T/T حوالة بنكية مباشرة. Escrow يمسك الفلوس لين تستلم.

CONSOLIDATION تجميع الشحنات

تجميع طلبات من عدة مصانع بحاوية واحدة لتوفير الشحن.

HS CODE • CBM رمز جمركي / متر مكعب

HS رمز المنتج بالجمارك. CBM وحدة قياس حجم الشحنة.

QC / AUDIT فحص جودة / تدقيق مصنع

QC فحص البضاعة. Audit زيارة وتقييم المصنع نفسه.

شنو كانتون فير؟ باختصار



كانتون فير هو المعرض الرسمي للاستيراد والتصدير في الصين، يقام في مدينة قوانزو مرتين كل سنة (ربيع + خريف). أقدم وأكبر معرض تجاري بالصين، وبدأ من سنة ١٩٥٧.

ببساطة: بدل ما تدور مصانع وحدة وحدة على الإنترنت، تلقاها كلها تحت سقف واحد — تشوف المنتج، تمسكه بيدك، وتفاوض وجهاً لوجه.

٣٠+ ألف

شركة عارضة

٧٥+ ألف

جناح عرض

٥٤

قسم متخصص

١,٥٥ م

مليون م² عرض

ليش يهّمك؟

أغلب التجار بالخليج يشترون من وسطاء بأسعار أعلى. كانتون بابل المباشر لمصانع الصين — سعر أرخص، وتحكّم أكثر بالجودة.

متى تروح؟ اختر مرحلتك

مهم جدًا: المعرض ٣ مراحل، كل مرحلة ٥ أيام وتخصّص فئات مختلفة. لا تحجز طيرانك قبل ما تتأكد من مرحلتك — لو منتجك بالمرحلة الأولى ووصلت بالثالثة، بتلقى الصالة فاضية.

المرحلة	التواريخ	مناسبة لك لو تبيع...
١ • التصنيع المتقدّم	15–19 Oct	إلكترونيات، أجهزة، ماكينات، سيارات ودراجات، عدّة، إضاءة، مواد بناء، طاقة
٢ • حياة منزلية	23–27 Oct	ديكور وأثاث، هدايا، أدوات مطبخ، سيراميك، مفروشات، ألعاب
٣ • حياة أفضل	31 Oct–4 Nov	ملابس، أحذية وحفائب، منسوجات، طبيّ وصحيّ، أغذية، عناية

أمثلة واقعية

- عندك محل إلكترونيات أو تبيع أجهزة؟ → **المرحلة الأولى.**
- تأثيث شقق ومطاعم أو متجر أدوات منزل؟ → **المرحلة الثانية.**
- براند ملابس أو أحذية أو مستلزمات طبية؟ → **المرحلة الثالثة.**

حيلة المحترفين: بين كل مرحلتين في يومين-ثلاثة إغلاق (تبديل أجنحة). استغلها بزيارة مصانع بمدن قريبة: **فوشان** (أثاث وسيراميك)، **شنجن ودونقوان** (إلكترونيات)، **تشونغشان** (إضاءة).



1

2

3

4

5

أونلاين مجاني. لو ما سجّلت وسجّلت بالموقع = ١٠ يوان
(٥٠ دنائير). البطاقة صالحة عدة سنوات ولكل المراحل.

الفنادق ومقّي تحجز



القاعدة الذهبية: احجز قبل ٣-٢ شهر. أيام المعرض أسعار الفنادق حول Pazhou تطلع ٣-٢ أضعاف العادي، وأقرب الفنادق تنحجز بالكامل بدري. وسياسة الإلغاء تصير أصرم (٧-١٤ يوم).



أمثلة فنادق (حسب تجارب الزوّار)

فخم

The Westin Pazhou

الوحيد بدخول مباشر لمجمع المعرض

فخم

Shangri-La / Langham Place

قريبة جدّا، تقييمات عالية (Langham ~9.0)

متوسط

Courtyard by Marriott Pazhou

فئة أعمال متوسطة، إطلالة على النهر

اقتصادي

فنادق على خط المترو ٨

Wanshengwei • Modiesha — أرخص ووصول سريع للمعرض

نصائح سريعة

- فضّل فندق على خط المترو ٨ — أثبت من باص الفندق المجاني.
- أكّد جدول الباص المكوكي قبل الحجز.
- الخيارات الحلال قليلة جنب Pazhou — خطّط لأكلك.
- اقرأ سياسة الإلغاء بدقة قبل ما تدفع.

كيف تفاوض المصانع صح

التفاوض بكانتون مو «كم آخر سعر». التفاوض الذي يبدأ بأسئلة صح ويثبت الشروط، مو بس السعر.

١. لا تسأل عن MOQ أول شي

اسأل: «عندكم بضاعة جاهزة للشحن الآن؟». كثير مصانع صار عندهم مخزون للتجارة الإلكترونية بكميات أصغر.

٢. MOQ قابل للتفاوض

مثال واقعي: لو قال المصنع «الحد الأدنى ١٠٠٠ حبة»، اعرض «طلب تجريبي ٢٠٠ حبة» مقابل وعد بطلبات أكبر لاحقًا — غالبًا يوافق.

٣. وضح شرط التسليم (FOB أو EXW)

اسأل دايماً: السعر يشمل توصيل الميناء ولا؟ فرق كبير بالتكلفة النهائية.

٤. اختبار المهندس

اسأل سؤال فيّ دقيق (مثلاً كثافة هالمادة كم؟). المصنع الحقيقي يرد أو يكلم المهندس فوراً، الوسيط يقول «بأتأكد وأرد عليك».

طريقة الدفع — انتبه: لأول طلب، استخدم ضمان دفع (Trade Assurance / Escrow) يمسك الفلوس لين تستلم وتتأكد من الجودة. لا تحوّل حوالة بنكية مباشرة (T/T) كاملة لمورّد أول مرة تتعامل معه.

نصيحة: الأجنحة الصغيرة (٣×٣ م) غالبًا مصانع مباشرة بأفضل الأسعار، بس إنجليزيتهم محدودة — جهّز مترجم أو وكيل. وتواصل الصينيين الأساسي عبر WeChat، فحمّله قبل السفر.

مصنع ولا شركة تجارية؟

موكل من يقول «مصنع» يكون مصنع. الفرق يأتى على سعره وجودته ومرونته. الوسيط مو حرام — بس لازم تعرف مع مين تتعامل وتدفع سعره الصح، لا سعر مصنع.

٥ أسئلة تكشف الحقيقة بأول ٣ دقائق

- Q1** «وين مصنعكم، وأقدر أزوره هالأسبوع؟» — المصنع يعطيك المدينة والمنطقة الصناعية بدون تردد.
- Q2** «كم طاقتكم الإنتاجية الشهرية؟» — رقم يعرفه أي واحد بالإنتاج، الوسيط يتلعثم.
- Q3** «تقدرون تصدرون فاتورة ضريبة ١٣٪ (VAT)؟» — المصنع المصدّر عنده ترخيصه الخاص.
- Q4** «وژوني خط الإنتاج مباشر بالفيديو» — المصنع يربّتها، الوسيط يعتذر بحجج.
- Q5** «أشوف السجل التجاري (营业执照)؟» — لازم نطاق النشاط يذكر «تصنيع/إنتاج» مو «تجارة».

علامات الوسيط

- منتجات بفئات كثيرة غير مترابطة
- عنوانه برج مكاتب مو مصنع
- MOQ منخفض «مغري» لمنتج مخصّص
- جناح ومواد لقاعة وإنجليزي ممتاز

علامات المصنع الحقيقي

- منتجات بفئة وحدة بتنوعات
- عنوانه بمنطقة صناعية (شوفه بالخريطة/القمر الصناعي)
- يعرف MOQ ويشرح سببه
- العينة تجيك من نفس مدينة الترخيص

قصة واقعية: تاجر أوروبي حوّل عربون لشركة قدّمت نفسها كـ«مصنع». بعد الدفع طلع نطاق نشاطها «وكيل تجاري» بدون تصنيع. البضاعة تأخّرت ٨ أسابيع ورسبت بالفحص. فحص ٦٠ ثانية بموقع Qichacha كان بيكشف الحقيقة قبل الدفع.

تحقق بنفسك (مجاناً): ابحث اسم الشركة الصيني على Qichacha / Tianyancha أو النظام الوطني (GSXT)، وشوف نطاق النشاط ورأس المال. ثم افحص عنوانه على خرائط الأقمار الصناعية: المصنع سقف واسع ومخازن تحميل، الوسيط برج مكاتب.

مق الوسيط يفيدك؟ لو تشتري فئات متعددة بكميات صغيرة، أو تحتاج تجميع شحنات ودعم لغة. لكن للتصنيع المخصّص (OEM/ODM)، والقوالب، وحماية علامتك — المصنع المباشر ضروري.

يوم توصل – قائمة سريعة

✓ استلم بطاقتك الفعلية بدري (تفادي زحمة أول يوم).

✓ حمّل خريطة المعرض وحدّد الأجنحة المهمة لك قبل ما تمشي.

✓ صوّر كل جناح + بطاقة العارض عشان ترتّبها بعدين.

✓ اجمع الكروت واطلب العينات، وسجّل ملاحظة سريعة لكل مورّد.

✓ لا تلتزم بأي دفعة بالجناح – تحقّق من المورّد أول.

✓ البس مريح ومشاية – الصالة ضخمة، بتمشي كثير.

بعد المعرض

رتّب المورّدين بجدول (السعر، MOQ، مدة التنفيذ، الشهادات)، اطلب عينات، وابدأ بطلب تجريبي صغير قبل أي كمية كبيرة.



دكتور شيب

WE GO WITH YOU

ما تروح كانتون لحالك.

إحنا في دكتور شيب نمشي وياك من قبل ما تسافر لين توصل بضاعتك الكويت — نوصلك بالمصنع الصبح، نفاوض، نفحص، نجّمع، ونشحن. بلا وسطاء، بلا رسوم مخفيّة.

- ✓ نرتّب لك التسجيل والفيزا والفندق
- ✓ مترجم ووكيل معك داخل المعرض
- ✓ نتحقّق من المصانع ونقلّ تكلفتك ٢٥٪ على الأقل

تواصل معنا

Sales@drshiplogistics.com

+965 65881198

Kuwait • GCC • China